



Eksportfinansiering som salgsargument for å sikre nye kontrakter



*Denne sliden vil erstattes med en **film EK/GIEK (1.30 min)***



700 ansatte totalt
200 jobber spesielt med eksport



Tilbyr rådgivning og praktisk assistanse til norske eksportbedrifter



47 ansatte



Tilbyr finansiering til kjøpere av norske kapitalvarer og tjenester



35 ansatte



Tilbyr forsikring av kunde-
fordringer og produksjons-
kostnader for norske bedrifter



94 ansatte

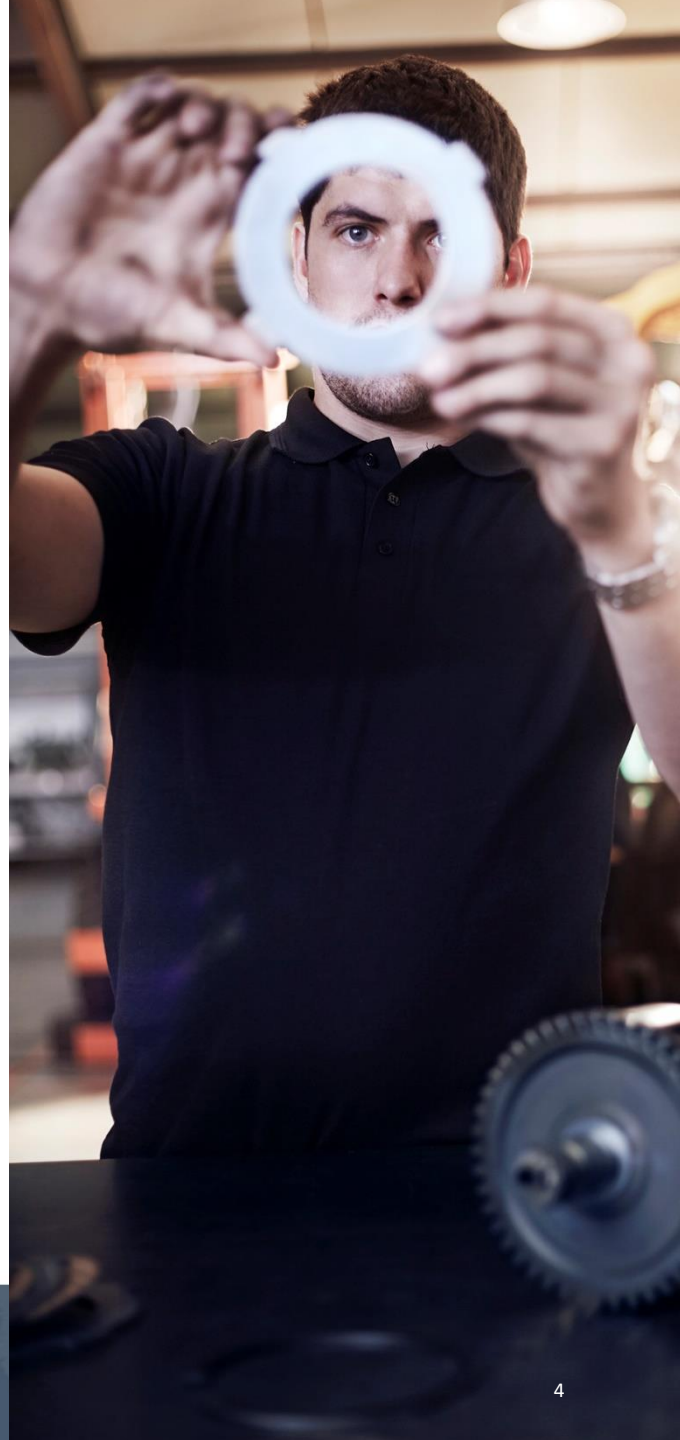


GIEKs garantier gir gunstig finansiering til utenlandske importører – og trygghet til både kjøper og eksportør.

Hva tilbyr Eksportkreditt Norge og GIEK? (1/2)

1. Langsiktige lån til kunder av norske eksportører

- Eksport av kapitalvarer (dvs. investeringsprosjekter)
 - Retrofit finansiering
 - Rammekredittavtaler
 - Minimum løpetid på 2 år
 - Lånebeløp opp til 80/85% av eksportkontrakten
 - Alle bransjer har tilgang til lån
- Tilfredsstillende norsk interesse i transaksjonen
- Norsk innhold i eksportproduktet
 - Norsk eierskap eller hovedkontor
 - Norsk FoU/teknologiutvikling

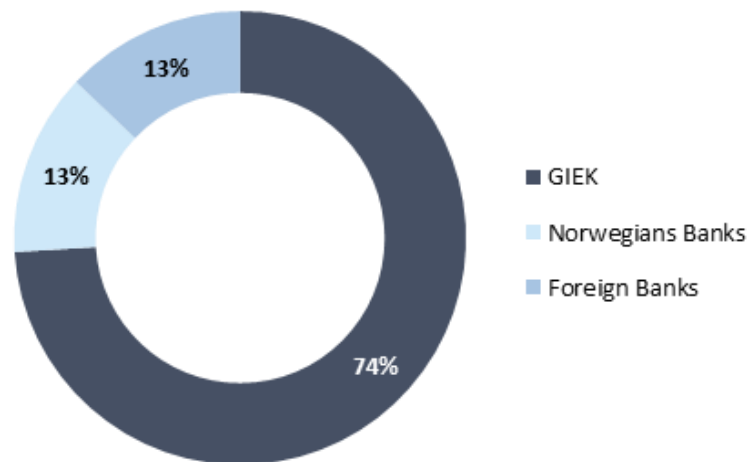


Lånesøknad må sendes før kommersiell kontrakt signeres

Hva tilbyr Eksportkreditt Norge og GIEK? (2/2)

2. Langsiktige lån og garantier til norske kjøpere av skip og mobile enheter

- Skip eller andre mobile enheter *bygget i Norge*, forutsatt at enheten har inntjening fra offshorevirksomhet eller utenriksfart
- Skip eller andre mobile enheter *bygget i utlandet* med norsk utstyr, uavhengig av enhetens virksomhet



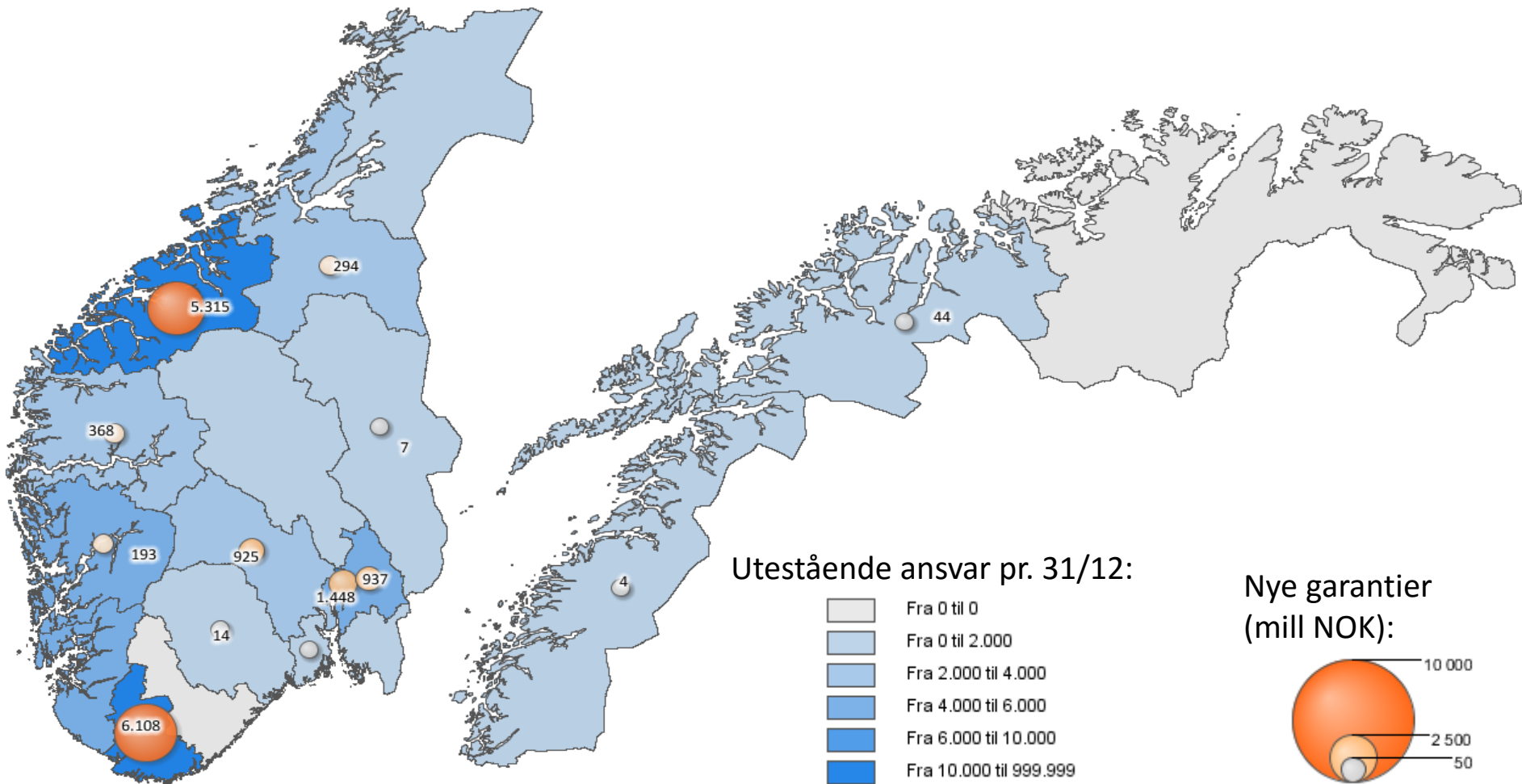
Portefølje per 31.12.15

Stor spennvidde i porteføljen

-tradisjonelle og nye næringer



Eksport i 2015 – og portefølje



Generelle vilkår for eksportfinansiering

- Lån for opp til 85 % av kontraktens verdi; GIEK garanti for opp til 90% av lånebeløpet.
- Norsk innhold i eksportkontrakten: minimum 30 % som hovedregel
- Leveranser fra underleverandører i prosjektslandet (“lokalt innhold”): maksimalt 30 % av eksportverdien.
- Tilbakebetalingstiden generelt opp til 8,5 år. 10 år i utviklingsland. Skip: 12 år. Fornybar energi, og vann- og avløpsprosjekt: 18 år
- Eksportør eller potensiell låntakere må søke eksportfinansiering av Eksportkreditt Norge før kontraktsinngåelse.



Attraktive renter

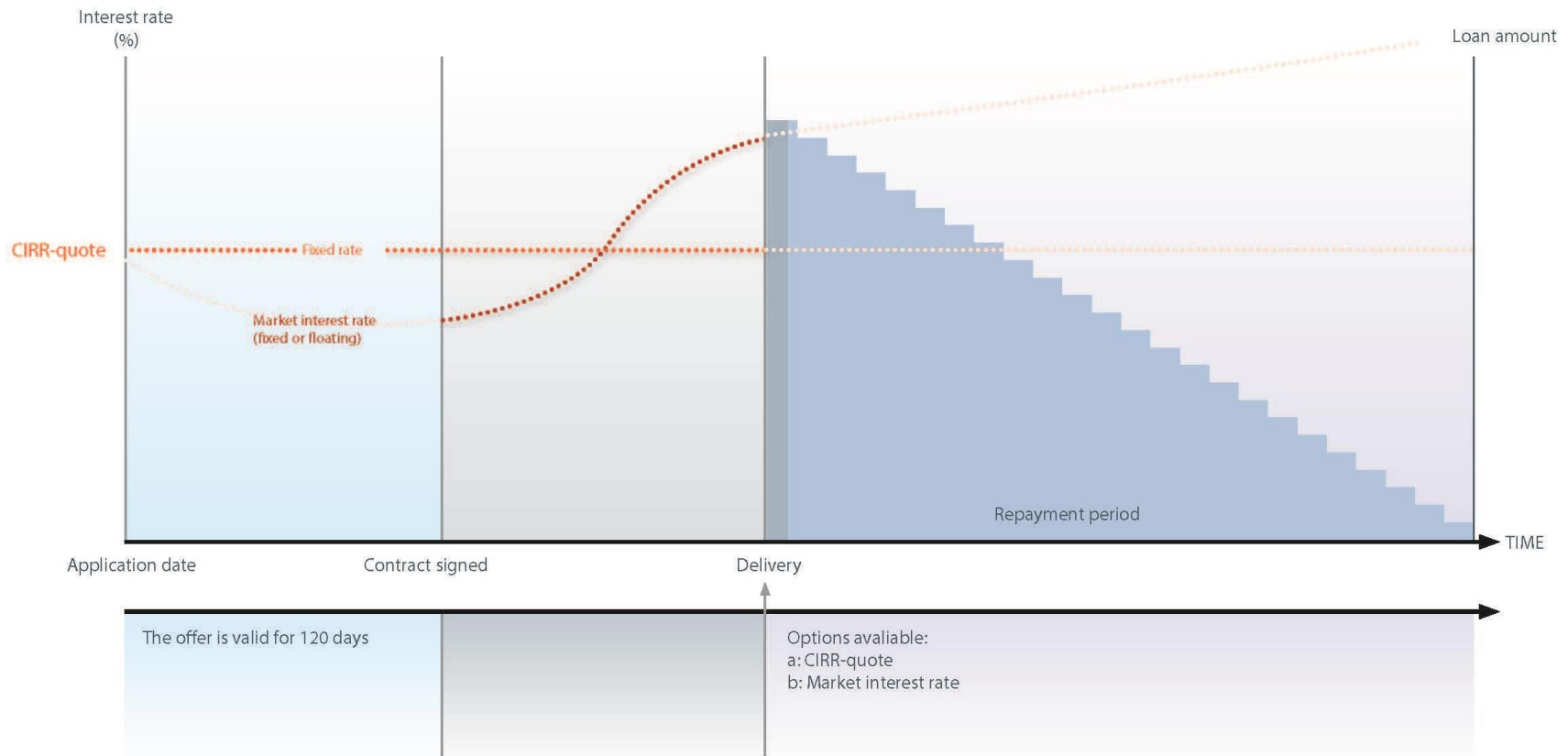
Lån med attraktive renter - CIRR (fastrente) eller markedslån

Pre-contract CIRR RATES 15.mai - 14. juni 2016			
	< 5 y	5.5 – 8.5 y	9-12 y
EUR	0.72	0.88	1.12
USD	2.12	2.46	2.77
NOK	2.12	2.12	2.12

I tillegg til renten, dekker låntaker:

- Transaksjonskostnader
- Garantipremie til GIEK og bank (hvis relevant)
- Legal opinions

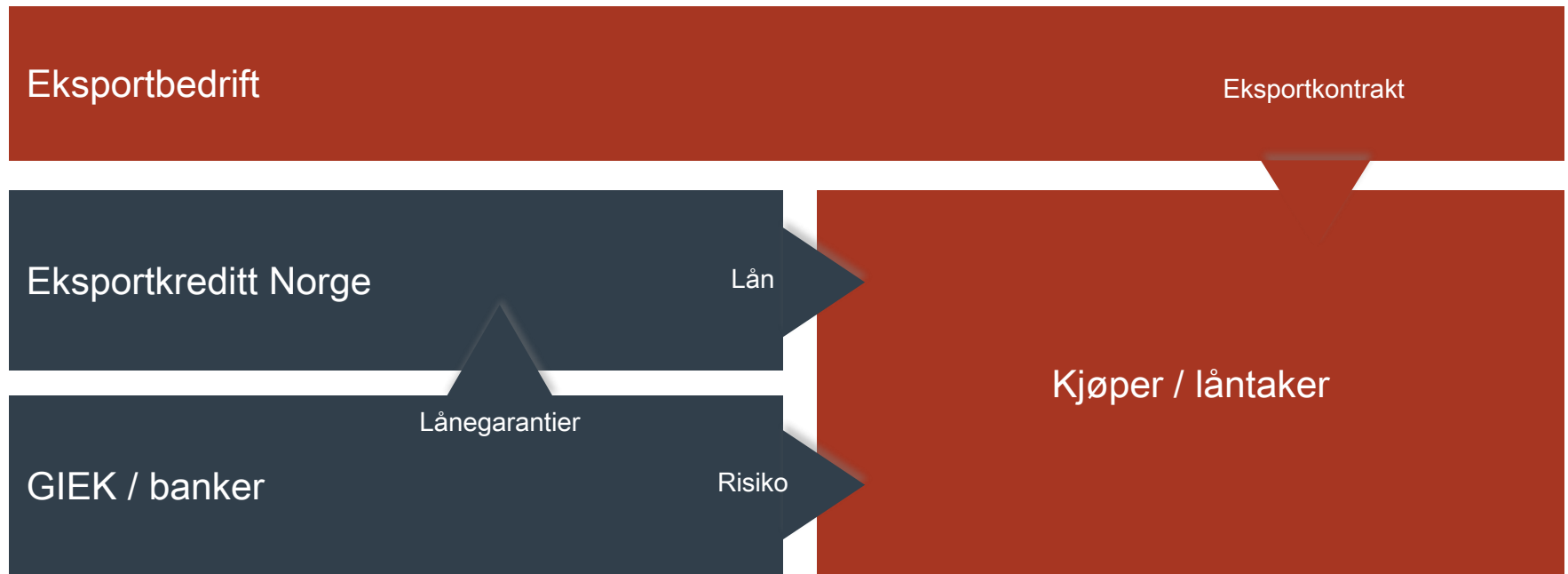
The free interest rate option





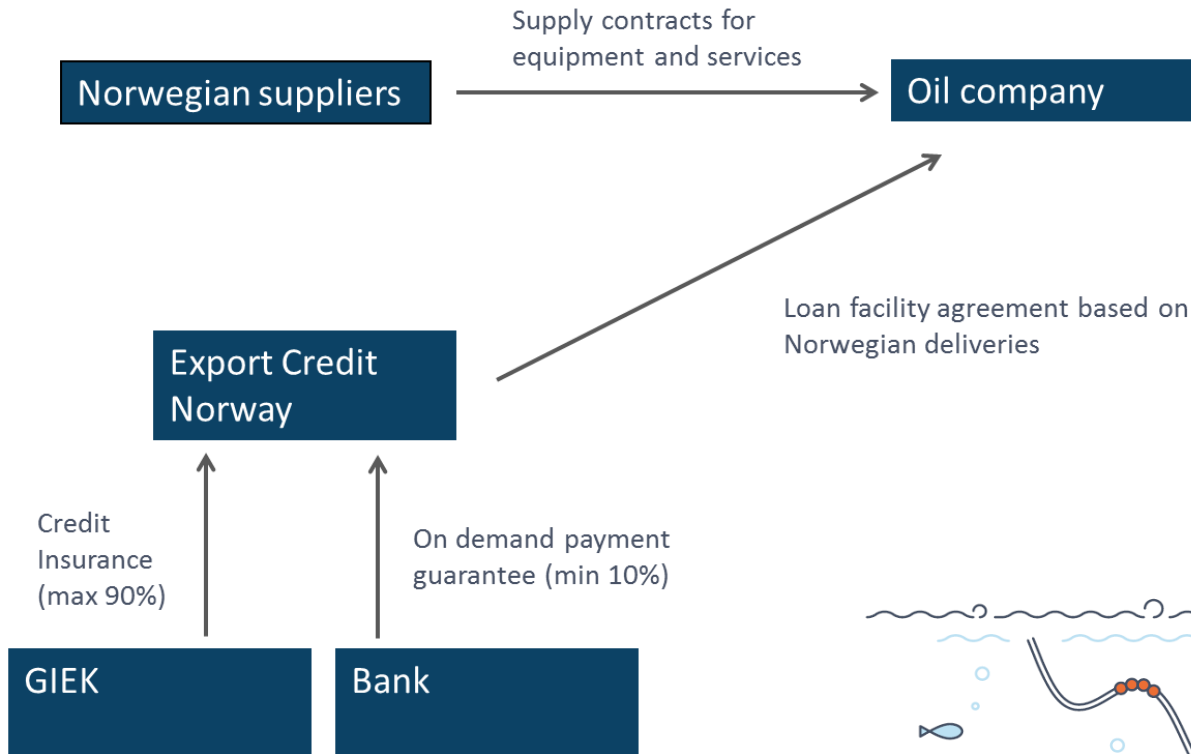
Hva kan Eksportkreditt og GIEK bidra med?

Forenklet finansieringsstruktur



Konkurransedyktige finansielle løsninger til kjøpere av norske kapitalvarer og tjenester

Kredittrammer til olje- og oljeserviceselskaper/Shipping



En enklere finansieringsløsning for kontrakter under NOK 100 mill.

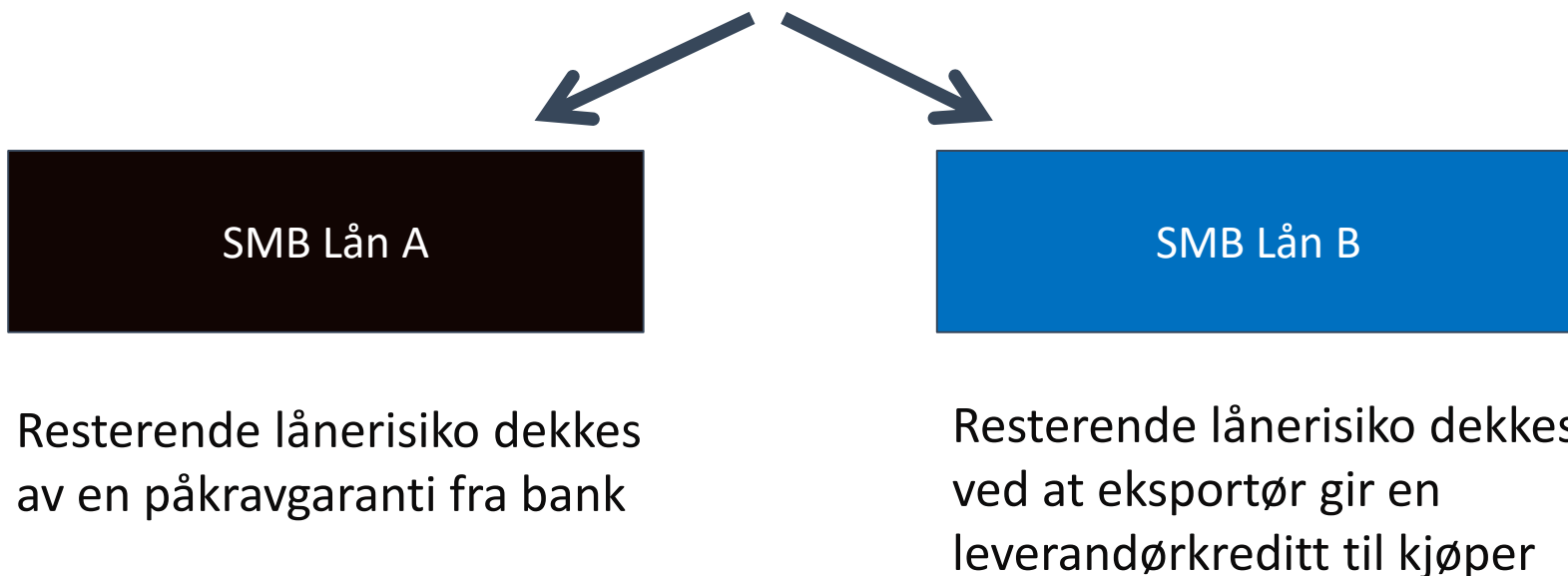
- Felles, forenklet søknadsskjema
- Felles kommunikasjon og koordinerte saksteam
- Felles tilbud (indikativt term sheet)
- Felles term sheet
- Forenklet låneavtale for kontrakter opptil NOK 100 millioner
- Forenklede krav til sikkerheter

- Nytt produkt: valgmulighet for eksportør å avdekke residualrisikoen i stedet for bank

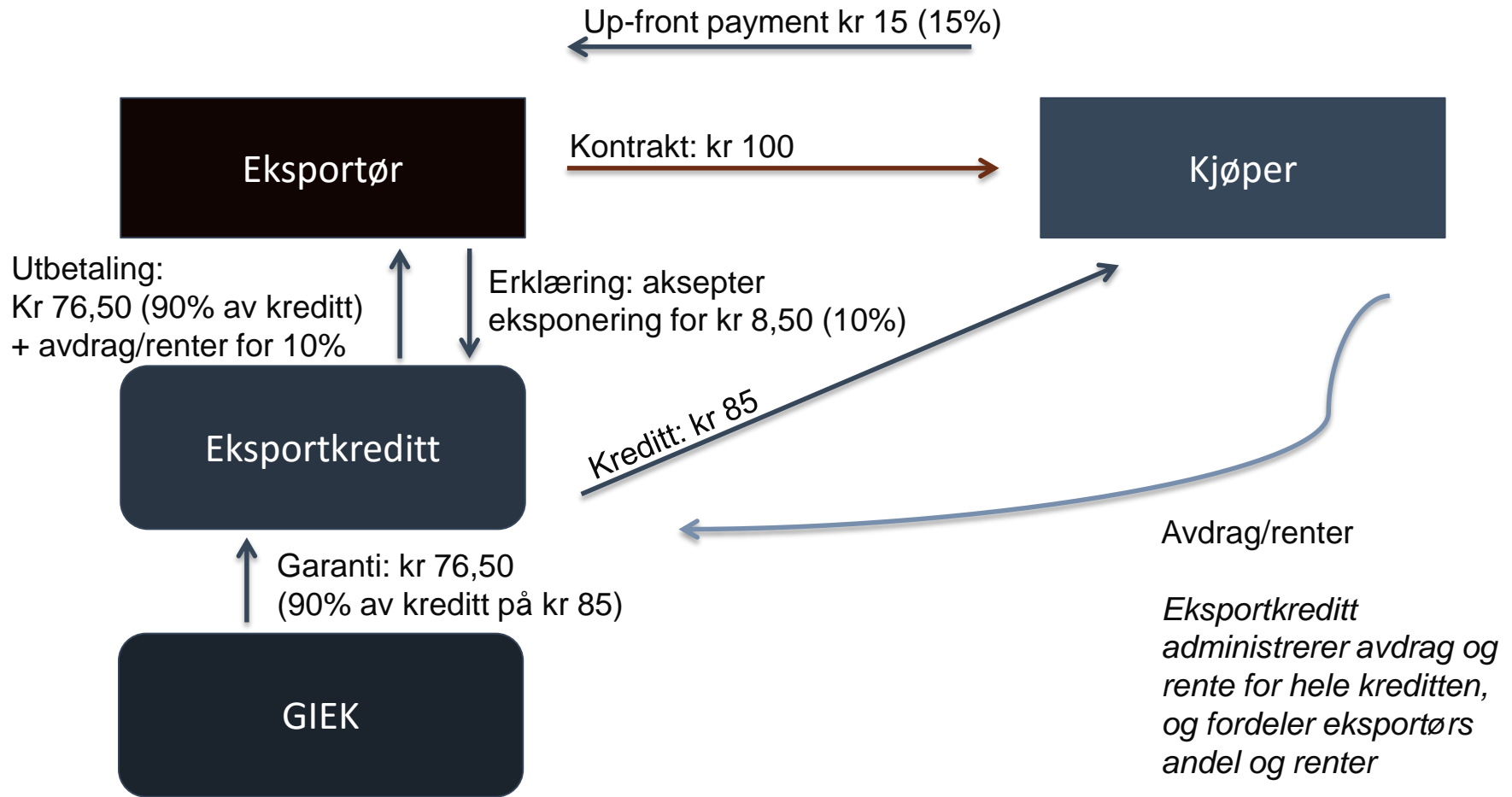


Lån under NOK 50 millioner: eksportørs valg mellom A og B

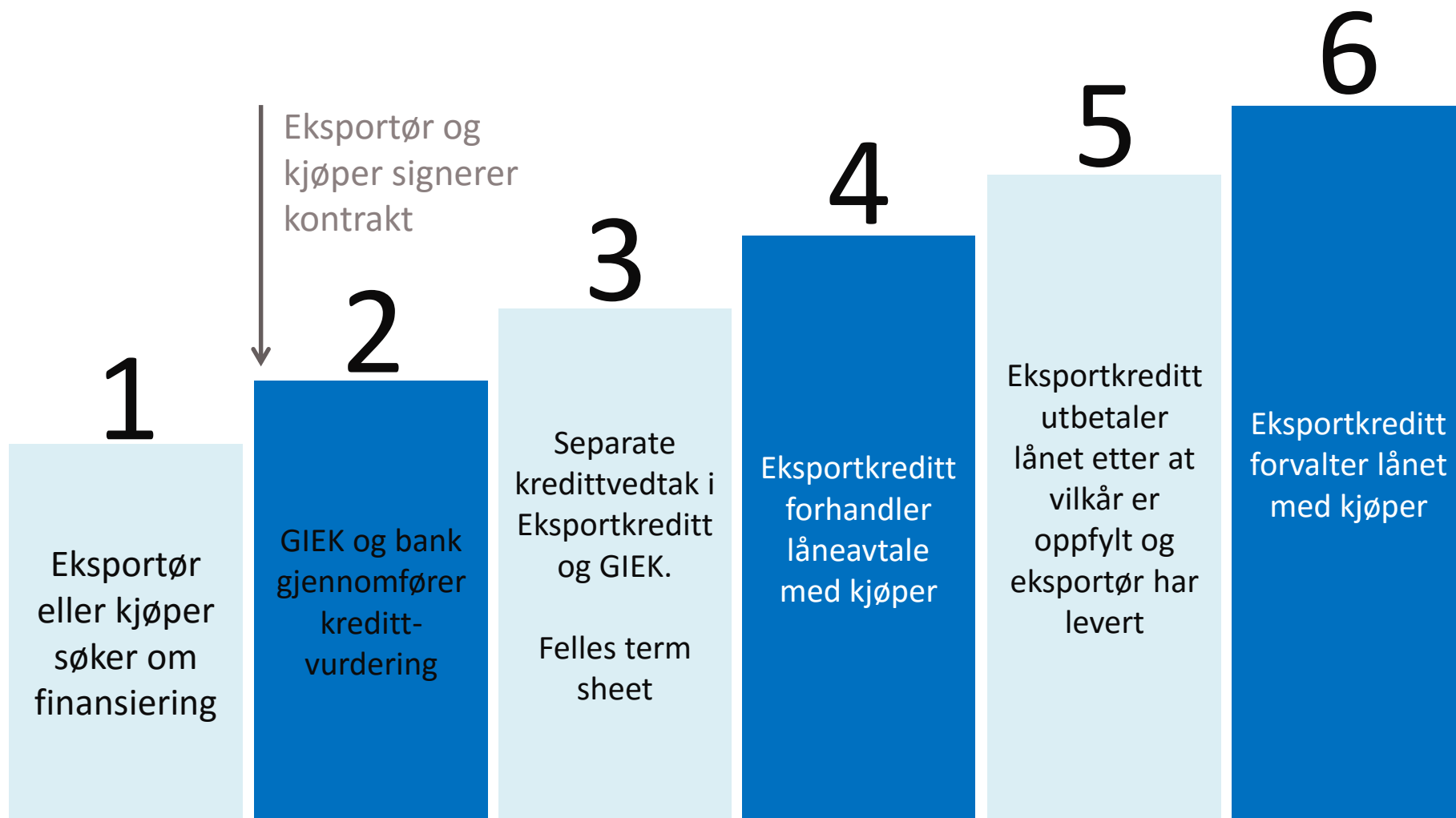
- Kjøper betaler eksportør min. 15 % kontant ved levering
- GIEK garanterer for opp til 90% av lånebeløpet
- Lånet dokumenteres med et negotiabelt gjeldsbrev under norsk rett, alternativt en forenklet låneavtale



SMB lån B: eksempel kontrakt på kr 100



Seks steg for å etablere et lån



Omstilling: hvor kan GIEK og Eksportkreditt bidra?

Lån til kjøper:

- Salgsstøtte: bidra i dialog og møter med prospektive kunder
- Vurdering av kundens betalingsevne
- Dybdekunnskap om finansiering i mange land
- Åpne på de fleste land/markeder/bransjer
- Eksportør får kontantoppgjør, helt eller delvis

Kontraktsgarantier:

- GIEK tar risiko på kjøper i produksjonsperiode.

Leverandørkreditter:

- GIEK tar risiko hvis kjøper (ikke leverandør) går konkurs.



GIEK tilbyr flere garantiprodukter

Eksportgarantier – disse sikrer :

- tilbakebetaling av utenlandsk kjøpers lån (Långivergaranti)
- at norsk eksportør får betalt der han selv yter kreditt (Leverandørkredittgaranti)
- eksportøren mot tap i produksjonsperioden før levering (Kontraktsgaranti)
- at eksportør oppfyller sin del av kontrakten (Bondgaranti)
- at betalingsoverføringen mellom banker skjer som avtalt (Remburs)
- risiko ifm. utenlandske underleveranser til norsk eksport.

Andre garantier – disse sikrer:

- norske investeringer i utlandet (Investeringsgaranti – politisk risiko)
- tilbakebetaling av byggelån ved bygging av skip, fartøy og innretninger til havs i Norge, inkludert offshore vind. Gjelder også underleveranser (Byggelånsgaranti)
- at kraftprodusent får betalt fra kunde (Kraftgaranti)



GIEK kredittrisikovurdering

GIEKs funksjoner

- Like konkurransevilkår
- Redusere risiko
- Offentlig-privat finansiering
- Kontinuerlig utvikling av tilbudet
- Begrense statens tap

Kreditrisikovurdering

- Vurderer den finansielle strukturen
- Benytter verktøy for kredittanalyse
- Forståelse for markedet og industrien
- Tett samarbeid med kommersielle banker
- Risikopremie
- Juridisk ekspertise
- Risikomitiganter: Kommersiell bankdeltagelse, egenkapitalandel, finansielle covenants (eks. gjeldsgrad) og sikkerheter

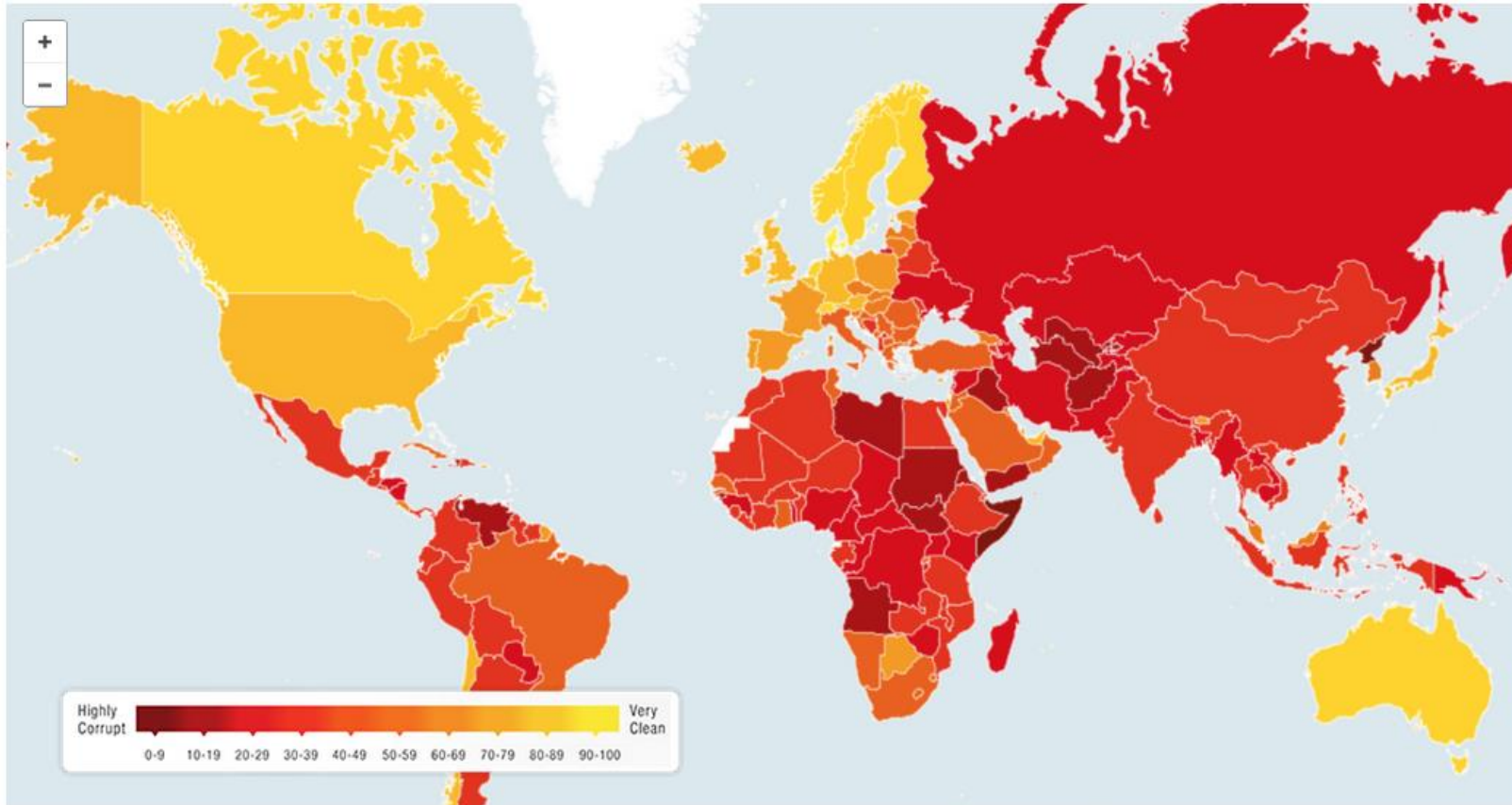


Pari passu

Credit Risk



Nulltoleranse for korrupsjon / vurdering miljø og sosiale forhold



Transparency International

Straffeloven: straffbart å involveres i korrupsjon i utlandet